**Bachelor in Retail Management – ECAL**

* L’ECAL c’est un programme professionnalisant, bâti sur trois piliers : le marketing commercial, le management d’équipe et enfin la planification et le contrôle des résultats. Le but : faire de vous des « responsables opérationnels en distribution » en trois ans.
* Une différence majeure avec le Bachelor Généraliste de Néoma : les cours fondamentaux gardent la perspective distribution à travers les exemples utilisés, et, tout au long de la formation ils sont complétés par des cours axés sur la distribution (économie de la distribution, marketing de la distribution, marchandising,…).
* Pour que vous soyez opérationnels directement à la sortie, l’accent est mis sur les stages : deux en première année, de même en deuxième année et enfin un stage de six mois pour conclure votre formation. Plus de quarante semaines au total avec une progression dans les responsabilités à chaque stage, vous permettant, une fois diplômé, d’obtenir un poste de Chef de rayon.
* A noter d’ailleurs, l’ECAL dispose d’une forte reconnaissance auprès des entreprises, qui participent d’ailleurs activement à la formation : offres de stage, conférences et propositions pour faire évoluer le programme en fonction des besoins du secteur.
* Certes la distribution n’est pas LE secteur le plus en vogue, mais si on tend l’oreille, il y a de quoi faire changer la tendance : un secteur dynamique, qui recrute des centaines de cadres par an, permet une progression rapide de carrière, et, à termes de gérer une structure regroupant des centaines de personnes et générant des millions d’euros de chiffre d’affaires...
* Point négatif : la formation est peu axée sur l’international, bien entendu vous pourrez effectuer les stages des deuxième et troisième années à l’étranger, mais la formation est française. N’exagérons rien tout de même : un séjour d’étude est organisé, l’anglais est un atout nécessaire, et, des mesures sont en cours de discussion.
* Pas de prérequis puisqu’il s’agit d’un Bachelor post-Bac, si vous avez fait un BTS, une passerelle existe pour entrer directement en deuxième année.
* Vos notes sont pas « top » ? Pas d’inquiétude : c’est à l’entretien que tout se joue. Ce qui intéresse les recruteurs c’est de voir votre motivation, et, un réel intérêt pour la distribution. D’ailleurs la motivation, un stage, une expérience, ou même une rencontre…peut prendre le dessus sur vos notes, intéressant comme principe n’est-ce pas ?
* L’objectif étant d’être opérationnel, seulement 5 à 10% des élèves poursuivent avec un master. D’ailleurs, si vous êtes épris d’études et que vous souhaitez fréquenter un peu plus longtemps les bancs de l’école, les masters de Néoma (sous réserve d’un entretien couronné de succès) vous sont accessibles.
* Enfin dernier avantage, et non des moindres, vous disposerez non seulement du tampon de l’ECAL, mais également des ressources de Néoma en matière de services (construction de vos projets de carrière, élaboration du CV…), le tout sur un campus où la vie étudiante est très active. Pas de crainte, en tant qu’élève du Bachelor, vous serez amenés à rencontrer, échanger et partager avec les étudiants issus des programmes de Master (associations, soirées…).